

Spis treści

Wstęp	9
1	
Wolny handel a protekcjonizm w świetle wybranych teorii ekonomicznych	
Adam Michalik	15
Wprowadzenie	15
1.1. Wolny handel i protekcjonizm w wybranych teoriach handlu międzynarodowego	15
1.2. Protekcjonizm w teorii strategicznej polityki handlu międzynarodowego	18
1.3. Argumenty na rzecz polityki wolnego handlu w świetle teorii handlu	21
1.4. Argumenty przemawiające za protekcjonizmem w świetle teorii handlu	23
Podsumowanie	30
Bibliografia	31
2	
Liberalizacja handlu towarami przemysłowymi na forum wielostronnym GATT/WTO. Implikacje dla Polski	
Agnieszka Głodowska	32
Wprowadzenie	32
2.1. Definicja i klasyfikacja dóbr przemysłowych w handlu międzynarodowym	33
2.2. Liberalizacja handlu towarami przemysłowymi w ujęciu retrospektywnym	36
2.3. Znaczenie Rundy Doha dla liberalizacji handlu towarami przemysłowymi	46
2.4. Znaczenie liberalizacji handlu towarami przemysłowymi dla Polski	48
2.5. Polska wymiana handlowa towarami przemysłowymi w latach 1994–2013	57
Podsumowanie	76
Bibliografia	78

3**Wielostronna liberalizacja handlu artykułami rolno-spożywczymi i jej skutki dla Polski**

Agnieszka Hajdukiewicz	80
Wprowadzenie	80
3.1. Sektor rolny w światowym systemie handlu GATT/WTO	81
3.2. Porozumienia Rundy Urugwajskiej w obszarze rolnictwa	84
3.3. Wielostronne negocjacje rolne na forum Rundy Doha WTO	87
3.3.1. Reguły liberalizacji według modalities z grudnia 2008 roku	89
3.3.2. Nowe podejście do negocjacji – Konferencja Ministerialna w Bali	92
3.4. Skutki wielostronnej liberalizacji handlu artykułami rolno-spożywczymi dla Polski	94
3.4.1. Ocena dotychczasowych efektów liberalizacji	94
3.4.2. Potencjalne skutki porozumienia Rundy Doha dla polskiego sektora rolnego	103
Podsumowanie	109
Bibliografia	110

4**Liberalizacja międzynarodowego handlu usługami – konsekwencje dla polskiego sektora usługowego**

Elżbieta Bombińska	112
Wprowadzenie	112
4.1. Liberalizacja międzynarodowej wymiany usług na forum wielostronnym	114
4.2. Swoboda przepływu usług na rynku wewnętrznym Unii Europejskiej	118
4.3. Bezpośrednie inwestycje zagraniczne w sektorze usług w Polsce	121
4.4. Polskie inwestycje bezpośrednie w sektorze usług	124
4.5. Udział podmiotów zagranicznych w sektorze usług w Polsce	132
4.6. Kapitał zagraniczny a efektywność funkcjonowania sektora usług w Polsce	139
Podsumowanie	143
Bibliografia	145

5**Skutki liberalizacji przepływu kapitału dla polskiego handlu zagranicznego**

Marek Maciejewski	147
Wprowadzenie	147
5.1. Proces liberalizacji dostępu do polskiego rynku podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego	148
5.2. Obecność podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego na polskim rynku	154
5.3. Znaczenie sektora przetwórstwa przemysłowego w polskim handlu zagranicznym	160

5.4. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego w polskim handlu zagranicznym sektora przetwórstwa przemysłowego	164
Podsumowanie	181
Bibliografia	183

6

Skutki akcesji Polski do Unii Europejskiej dla struktury polskiego handlu zagranicznego

Bożena Pera	184
Wprowadzenie	184
6.1. Otwarcie gospodarki a wielkość i dynamika wymiany handlowej Polski w latach 2004–2013	185
6.2. Wpływ akcesji Polski do Unii Europejskiej na strukturę geograficzną handlu zagranicznego	192
6.3. Struktura towarowa polskiego eksportu i importu po akcesji do Unii Europejskiej	205
Podsumowanie	223
Bibliografia	224

7

Stabilność strukturalna eksportu krajów Unii Europejskiej w świetle zintegrowanej analizy taksonomicznej wyników modelowania ekonometrycznego

Stanisław Wydimus	226
Wprowadzenie	226
7.1. Taksonomia wyników modelowania ekonometrycznego w zakresie handlu międzynarodowego – propozycje metodologiczne	228
7.2. Próba oceny stabilności struktury eksportu krajów Unii Europejskiej	233
Podsumowanie	245
Bibliografia	246

8

Dwustronne umowy handlowe UE z krajami trzecimi i ich znaczenie dla polskiego handlu zagranicznego

Wojciech Zysk	247
Wprowadzenie	247
8.1. Umowy handlowe Unii Europejskiej	248
8.2. Pozycja Unii Europejskiej na świecie i jej wymiana handlowa	250
8.3. Wybrane umowy handlowe Unii Europejskiej z krajami trzecimi	252
8.4. Najważniejsi partnerzy handlowi Polski z krajów spoza Unii Europejskiej	258

8.5. Znaczenie wybranych dwustronnych umów handlowych UE dla polskiego handlu zagranicznego	259
8.5.1. Szwajcaria	259
8.5.2. Turcja	263
8.5.3. Republika Korei	266
Podsumowanie	271
Bibliografia	273

9

Nowe formy i skutki protekcjonizmu handlowego w okresie spowolnienia gospodarczego

Henryk Czubek	275
---------------	-----

Wprowadzenie	275
9.1. Stosowane instrumentarium badawcze	276
9.2. Klasyfikacja instrumentów protekcji	278
9.3. Geograficzna i przedmiotowa struktura stosowanych środków protekcji	285
9.4. Przykłady stosowania poszczególnych pozataryfowych środków ochrony	287
Podsumowanie	291
Bibliografia	292

Zakończenie	294
--------------------	-----

Spis tabel	301
-------------------	-----

Spis wykresów	306
----------------------	-----