

# Spis treści

Wstęp	9
<b>Rozdział I. Finansowe i niefinansowe wsparcie małych i średnich przedsiębiorstw jako element polityki europejskiej w Europie Wschodniej i Środkowej</b>	11
1. Znaczenie MŚP i ich bariery finansowania	11
2. Księgowość MŚP a dostęp do zewnętrznego finansowania	14
3. Rola instrumentów finansowych w zmniejszaniu barier finansowych MŚP	21
4. Pomoc niefinansowa jako uzupełnienie wsparcia finansowego małych i średnich przedsiębiorstw	23
5. „Pomoc <i>de minimis</i> ”	28
<b>Rozdział II. Organizacje nie działające dla zysku wspierające przedsiębiorczość w Polsce</b>	30
1. Sprawozdawczość i kontrola organizacji nie działających dla zysku wspierających przedsiębiorczość – ogólne zagadnienia	33
<b>Rozdział III. Fundusze pożyczkowe – czy wspierają inwestycje?</b>	35
1. Inwestycje i innowacyjność polskich przedsiębiorstw	35
2. Pożyczki pozabankowe dla MŚP w Polsce	41
3. Fundusze pożyczkowe – zasady i zakres działania w Polsce	42
4. Analiza oferty funduszy pożyczkowych w Polsce	48
5. Sprawozdawczość i rachunkowość funduszy pożyczkowych	52
5.1. Ryzyko działalności funduszy pożyczkowych	52
5.2. Sprawozdawczość funduszy pożyczkowych	53
6. Czynniki sukcesu funduszy pożyczkowych	56

<b>Rozdział IV. Fundusze poręczeń kredytowych</b>	60
1. Zasady działania	60
2. Analiza oferty funduszy poręczeniowych	60
3. Sprawozdawczość i wiarygodność kredytowa funduszy poręczeniowych	61
3.1. Wiarygodność kredytowa i ryzyko działalności funduszy	61
3.2. Rachunkowość funduszy	64
3.3. Charakterystyka wyników finansowych wybranych funduszy poręczeniowych w Polsce	66
4. Rozwój funduszy w latach 1994–2012	75
5. Korzyści dla przedsiębiorcy	80
6. Koszty i wymagane informacje finansowe po stronie poręczeniobiorcy	81
6.1. Koszty	81
6.2. Wymagane informacje finansowe	84
6.3. Rachunkowość poręczeń u poręczeniobiorcy	86
7. Czynniki sukcesu funduszy poręczeniowych	87
<b>Rozdział V. Rynek <i>venture capital</i> dla małych i średnich przedsiębiorstw</b>	91
1. Ogólne informacje o rynku <i>venture capital</i> w Polsce	91
2. Korzyści dla przedsiębiorców z wykorzystania kapitału wysokiego ryzyka	93
3. Kto może ubiegać się o dofinansowanie <i>venture capital</i> ?	94
4. Oferta <i>seed capital</i> w Polsce	94
5. Proces wsparcia kapitałowego i preinkubacji	96
6. Rachunkowość funduszy załączkowych	97
<b>Rozdział VI. Inkubatory przedsiębiorczości, inkubatory technologiczne i parki technologiczne</b>	102
1. Pomoc niefinansowa dla małych i średnich przedsiębiorstw w Polsce	102
2. Oferta parków technologicznych i inkubatorów	103
3. Korzyści dla przedsiębiorstw	106
4. Przychody i koszty parków technologicznych i inkubatorów	106

Rozdział VII. Rola pożyczek pozabankowych, <i>venture capital</i> oraz poręczanych kredytów bankowych przez fundusze poręczeń kredytowych w zmniejszaniu luki kapitałowej dla MŚP	112
Rozdział VIII. Pozabankowe wsparcie MŚP w wybranych krajach – analiza porównawcza	124
Wnioski końcowe	139
Literatura	143
Spis tabel i wykresów i rysunków	148